

## Technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Die Firma Sommer GmbH ist eine mittelständische Vertriebsgesellschaft, die unter anderem in den Bereichen Schrumpftechnik, Kabel und Kabelsysteme tätig ist. Aufgrund unseres breitgefächerten Produktportfolios und der Marktausrichtung in den unterschiedlichsten Branchen, sind wir einer der führenden Distributoren in unserem Marktsegment.

Für den weiteren Ausbau unseres Vertriebes (Schwerpunkt Industrie + Militär) suchen wir den technischen Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d), der uns bei der Weiterentwicklung des Unternehmens unterstützt. Dabei werden u.a. folgende Aufgaben zu dem Aufgabenbereich gehören:

- Um eine professionelle Kundenbetreuung gewährleisten zu können, sollte Ihr Wohnsitz sich im Raum Hessen oder dem nördlichen Baden-Württemberg befinden. Die Hauptaufgabe ist die Pflege der langfristigen Beziehungen zu unseren bestehenden Kunden und die Akquisition von Neukunden.
- Vom Erstkontakt mit den Kunden über die Angebotserstellung bis hin zu Vertragsverhandlungen decken Sie das gesamte Vertriebsportfolio ab. Sind Sie nicht bei unseren Kunden vor Ort, dann arbeiten Sie aus dem Homeoffice.
- Im Rahmen der Angebotserstellung besuchen Sie unserer Kunden vor Ort, führen anwendungs technische Beratungen durch, vermitteln Produktwissen und arbeiten kundenspezifische Lösungen aus. Das dazu benötigte Fachwissen erhalten Sie durch eine umfassende Einarbeitung, Produktschulungen und durch die enge Zusammenarbeit mit Kollegen.
- Sie haben den Markt im Blick und wissen ebenso, auf welchen Märkten eine Nachfrage besteht. Dazu erstellen Sie wegweisende Markt- und Wettbewerbsanalysen.
- In Abgrenzung zu den Produkten des Wettbewerbs sind Sie in der Lage, die Unique Selling Points (USP) unserer Produkte herauszuarbeiten, Verkaufsargumentationen aufzubauen und Vertriebsstrategien zu entwickeln.
- Sie tragen die Budgetverantwortung über das zugeordnete Vertriebsgebiet. Ihre Routen- und Terminplanung führen Sie daher zielführend und effizient durch.

Um diese Herausforderung meistern zu können sollten Sie folgendes Profil mitbringen:

- Sie sind Techniker mit betriebswirtschaftlichem Background und breitem technischen Erfahrungsschatz? Oder / und Vertriebsprofi mit erfolgreich abgeschlossener akademischer oder beruflicher Ausbildung?
- Dank Ihrer exzellenten Kommunikationsfähigkeit und Ihrer ergebnisorientierten Persönlichkeit, sind Sie in der Lage, sich auf unterschiedlichste Kundencharaktere einzustellen und Ihre Anliegen zielorientiert voranzutreiben.
- Sie besitzen ein hohes Maß an Eigenmotivation und strukturieren Ihre täglichen Aufgaben selbstständig?
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe Zuverlässigkeit und Empathie sind keine Fremdwörter für Sie?
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- MS Office Kenntnisse

Wir bieten Ihnen ein angenehmes Betriebsklima und Freiraum für Eigeninitiative. Sie arbeiten gerne im Team, sind verantwortungsbewusst und hoch belastbar, haben eine gute Auffassungsgabe und der Vertrieb ist Ihre Berufung? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen zu mit Motivationsschreiben und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, sowie frühestmöglicher Eintrittstermin an [hr@sommer-global.com](mailto:hr@sommer-global.com).



### Folgen Sie uns auf:



[www.linkedin.com/company/is-sommer](http://www.linkedin.com/company/is-sommer)



[www.facebook.com/IS.Sommer.GmbH](http://www.facebook.com/IS.Sommer.GmbH)



[www.twitter.com/SommerGmbH](http://www.twitter.com/SommerGmbH)